

SIKERTÖRTÉNET

Növelni az átláthatóságot, csökkenteni a költségeket

A trinkgut cég is a TC eBid®-et használja az online tenderkiírások közzétételére

Gyorsaság és rugalmasság: ez a két legfontosabb kulcsszó az italgártásban. A szezonális ingadozásoknak köszönhetően ennek az iparágak is szüksége van egy kifinomult logisztikai rendszerre. Jól tudja ezt Paul Ahmann is, a trinkgut cég (Németország legnagyobb italszakértője) logisztikai vezetője: *„A nagy nyári beszerzések előtt vagyunk már közvetlenül, hiszen nemsokára kezdődnek a grillpartyk, nagy sportesemények, és ahhoz hogy ezeket mind kiszolgáljuk, szükségünk van minden mozdítható szolgáltatóra, akikre mindig számíthatok. Ezen szolgáltatók keresése nagyon munka- és időigényes feladatot rótt ránk. Itt jött közbe a TimoCom TC eBid® online tenderkiírési platformja.”*



A trinkgut cég a TC eBid® tenderkiírési platformot használja a beszerzési logisztikában.

A trinkgut Deutsche Getränke-Holding GmbH egy 233 fióküzlettel rendelkező, főként italok szállításával foglalkozó, Észak-Rajna-Wesztfáliai cég, melynek központja Krefeld városában található. A 4100 főt foglalkoztató cég 2009-es üzleti forgalma több mint 516 millió EUR volt. 26 millió rekesz utazik az országban évente a saját gépparkjukon, és további 8 millió rekesz közvetlenül az iparból érkezik a fióküzletekbe. Mindezt két logisztikai központból (Hamból és Krefeldből) irányítják. A beszerzési logisztika természetesen igényel külső szolgáltatókat is. Pont ehhez a feladathoz praktikus választás a TC eBid®, ami megkönnyíti ezt a munkát. A programot a düsseldorfi TimoCom fejlesztette, amely cég a tenderkiírési platform mellett, a TC Truck & Cargo® piacvezető fuvar- és raktérbörzét is kínálja, az azonnali piaci megbízások szoftverét.

Egyszerű és zökkenőmentes használat

2009 decembere óta használja a cég a TimoCom szoftverét a hosszú távú fuvarszerződések kiírására. Átlagosan 30 tenderkiírást tesznek közzé havonta, a legtöbb közülük német szolgáltatóra talál. Főleg fuvarozókat, szállítmányozókat és speditőröket hívnak meg a tenderkiírásaik során, akiknek a részvétel ingyenes. Az érdeklődők minden szükséges információt a „TC eBid® Report” címmel ellátott e-mailek keresztül kapnak meg. Praktikus, hiszen így megkímélik a résztvevőket összefoglaló táblázatokról, elavult címjegyzékektől és a hosszas telefonbeszélgetésektől. Az egész folyamat elektronikusan rögzített, világosan dokumentált és könnyen érthető.

Elemzések és szűrési lehetőségek nagyobb átláthatóságot biztosítanak

A tenderkiírások eredményeinek kiértékelésekor különböző mérőszámok segítenek. Ezen eredmények hasznosak lehetnek mind a megfelelő szolgáltatók és az aktuális piaci árak kiválasztásánál. A fuvarpiaci árak meghatározása mellett Ahmann kitért a következőkre is: *„Hatalmas mennyisége és tömege miatt az ital speciális ismereteket követel meg a szállítványozási és fuvarozási szolgáltatóktól. Ezeket az ismereteket világosan meg tudjuk fogalmazni, így könnyen tudunk magunknak a kritériumoknak megfelelő partnert választani.”* Mindemellett hangsúlyozta azt is: *„Számunkra nem csak az ár játszik döntő szerepet az árajánlatokat adók kiválasztásakor. Ugyanígy fontos számunkra a minőség, rugalmasság és a megbízhatóság is.”*

Újabb üzleti partnereket a szoftverbe integrált fuvarjegyzéken – a TC Profile®-on – keresztül is kereshet. Ez az adatbázis a részletes cégprofilokat tartalmazza: mintegy 30.000 aktív, ellenőrzött szállítványozási és a logisztikai szolgáltató elérhetőségét Európa-szerte. Valamint elérhető egy térképszoftver is, amelynek segítségével az útdíjat és az alternatív



A trinkgut évente 26 millió rekeszt szállít az üzleteibe.

útvonalakat is ki lehet számítani.

A felhasználóbarát szoftver a trinkgut logisztikai szakértőit is meggyőzte:

„A TC eBid® nem egy bonyolult számítógépes program, és végre nem kell hosszasan böngészni a különböző táblázatokat sem.” Így nemcsak egy könnyen kezelhető szoftverről van szó, hanem akorszerű informatikai megoldásoknak köszönhetően egy biztonságos rendszer áll a felhasználók rendelkezésére.

Segítség a megfelelő piaci ár megtalálásában

A kezdeti bizonytalanságok után Ahmann úr pozitív véleménnyel van a TimoCom-ról: *„A TC eBid® egy rációkkal teli dolog a szerződéses ügyletekhez. A tenderkiírások menete egyszerű és könnyen érthető, a rendelkezésre álló funkciók kézre állnak. Időt takarítunk meg, és ezalatt még kvalifikáltabb üzleti partnerekre is szert teszünk, amely a beszerzési logisztika területén sem hátrány. Különösen érdekes számunkra az árajánlatok összehasonlítása, amely segít meghatározni a piaci árat. Összefoglalva kijelenthetem, hogy a trinkgut számára egyértelmű versenyelőnyt jelent a program.”*

Sajtókapcsolat

Tim Muke

Manager Corporate Communication

TimoCom Soft- und Hardware GmbH

In der Steele 2

DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com